

**Автономная некоммерческая организация
дополнительного профессионального образования
«Московская академия профессиональных компетенций»**

**Рабочая программа учебной дисциплины
«Маркетинг. Методика проведения занятий по вопросам управления
маркетинговой деятельностью предприятий и организаций»**

Дополнительная профессиональная программа
(профессиональная переподготовка)
«Педагогическое образование: Теория и методика преподавания экономики в
образовательных организациях с дополнительной подготовкой в области
методики обучения основам финансовой грамотности»

Форма обучения

Заочная

(с применением электронного обучения
и дистанционных образовательных технологий)

Москва 2021

1. Цель освоения учебной дисциплины

Цель освоения дисциплины - формирование новых компетенций, необходимых для выполнения нового вида профессиональной деятельности, приобретения новой квалификации.

В результате освоения дисциплины обучающийся должен:

знать

- основные понятия, категории маркетинга и маркетинговой среды организации,
- основы расчета и анализа характеристик системы маркетинговых показателей, отражающих деятельность современных хозяйствующих субъектов,
- содержание маркетинговой концепции управления и методы маркетинговых исследований,
- основы комплекса маркетинга

уметь

- выявлять существенные проблемы при анализе конкретных маркетинговых ситуаций, предлагать способы их решения с учетом критериев социально-экономической эффективности, оценки рисков и возможных последствий, Ааааааеа 18
- анализировать внешнюю и внутреннюю маркетинговую среду организации, выявлять ее ключевые элементы и оценивать их влияние,
- осуществлять сбор, анализ данных, необходимых для решения поставленных маркетинговых задач,
- использовать информацию, полученную в результате маркетинговых исследований, для осуществления эффективных управленческих решений,
- результативно участвовать в процессе стратегического планирования маркетинговой деятельности,
- разрабатывать предложения по корпоративным, конкурентным и

функциональным стратегиям развития организации,

- анализировать коммуникационные процессы в организации и разрабатывать предложения по повышению их эффективности,
- конструктивно использовать отечественный и зарубежный опыт организации маркетинговой деятельности

владеть

- понятийным аппаратом маркетинга,
- основными технологиями маркетинга,
- навыками применения современных инструментов маркетинга для решения практических задач,
- современными методами сбора, обработки, анализа, интерпретации и прогнозирования маркетинговой информации,
- технологиями сегментирования рынка и позиционирования товара на рынке,
- технологиями брендинга и ребрендинга,
- методами реализации основных маркетинговых функций (принятие решений, исследование, управление, организация и контроль),
- методами разработки и реализации маркетинговых программ,
- владеть методами проведения занятий по маркетингу

2. Трудоемкость дисциплины

Общая трудоемкость дисциплины составляет:

- для трудоемкости 680 ак.ч. ДПП - 28 ак.ч.;
- для трудоемкости 860 ак.ч. ДПП - 34 ак.ч.;
- для трудоемкости 910 ак.ч. ДПП - 84 ак.ч.;

Промежуточная аттестация по учебной дисциплине предусмотрена в следующей форме: зачет (с помощью тестирования).

3. Язык образования (язык обучения)

Язык образования (язык обучения): русский язык.

4. Учебно-методическое обеспечение учебной дисциплины

а) основная литература:

Маркетинг. Методика проведения занятий по вопросам управления маркетинговой деятельностью предприятий и организаций: курс лекций / коллектив авторов. - Москва : Изд. центр АНО ДПО «Московская академия профессиональных компетенций», 2021. - (2021). - Текст : электронный

б) дополнительная литература:

в качестве дополнительной литературы рекомендуется использовать литературу, перечень которой содержится в настоящей ОП ДПП в списке дополнительной литературы (при наличии).